

Tableau comparatif des épreuves professionnelles en CCF des baccalauréats professionnels
COMMERCE et VENTE entre les sessions antérieures et la session 2012

BAC PRO COMMERCE

Avant session 2012		Session 2012	
Codes	Intitulés	Codes	Intitulés
E2	Action de promotion-animation en unité commerciale	E11	Action de promotion-animation en unité commerciale
E12	Economie et droit	E12	Economie-droit
E11	Préparation et suivi de l'activité de l'unité commerciale	E2	Préparation et suivi de l'activité de l'unité commerciale
E3	Épreuve pratique prenant en compte la formation en milieu professionnel : vente en unité commerciale	E31	Vente en unité commerciale

BAC PRO VENTE

Avant session 2012		Session 2012	
Codes	Intitulés	Codes	Intitulés
E12	Economie et droit	E11	Economie-droit
E2	Négociation-vente	E21	Négociation-vente
E11	Préparation et suivi de l'activité de l'unité commerciale	E22	Préparation et suivi de l'activité de l'unité commerciale
E31	Évaluation de la formation en milieu professionnel (pratique de la prospection, de la négociation, du suivi et de la fidélisation de la clientèle)	E31	Évaluation de la formation en milieu professionnel (pratique de la prospection, de la négociation, du suivi et de la fidélisation de la clientèle)
E32	Projet de prospection	E32	Projet de prospection